

Appellation en anglais

Distribution Manager

Formation à suivre

Bac+5

► DESCRIPTIF DU MÉTIER

Un responsable distribution est avant tout un manager, il contribue à l'élaboration d'une stratégie commerciale en suivant les indications de la direction. Il réalise les diagnostics internes et externes pour mettre en place un plan d'action qui doit être respecté par son équipe.

Le responsable de distribution doit déterminer les moyens nécessaires pour mener la réalisation des différents projets commerciaux de son entreprise dans le respect des délais, du budget et des objectifs à atteindre.

Afin de renforcer son équipe le responsable de distribution peut contribuer au recrutement des différents membres de son équipe.

💡 COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Connaissances en commerce et gestion
- Parfaite connaissance managériale et communicationnelle
- Maîtrise des techniques de vente
- Des connaissances en distribution
- Développement de stratégie
- Pilotage des projets de développement commercial



👤 QUALITÉS PERSONNELLES

Déterminé

Dynamique

Le sens de communication

Autonomie

Sens de communication

Capacité d'anticipation

Ayant une grande capacité pour travailler en groupe

Capacités d'analyse

Avoir une prestance et inspirer du respect

✦ PRINCIPALES MISSIONS DU MÉTIER

- Mettre en place une stratégie commerciale ;
- Fixer les tâches de chaque membre de l'équipe ;
- Manager et motiver l'équipe afin d'atteindre les différents objectifs ;
- Définir les objectifs journaliers de chaque collaborateur ;
- Résoudre les conflits et assurer la coordination entre les différents services.